



Bereit für eine neue Herausforderung? Wir suchen:

Vertrieb Innendienst [m/w/d]

Standort: deutschlandweit mit Schwerpunkt Ulm oder NRW

Hier können Sie wirken:

- nach einer intensiven und betreuten Einarbeitungsphase durch alle Unternehmensabteilungen übernehmen Sie schnell die Betreuung eines definierten Kundenkreises
- betreuen & entwickeln Sie selbständig Ihr eigenes Vertriebsgebiet in enger Zusammenarbeit mit Ihrem Außendienstkollegen
- Bauen Sie kontinuierlich professionelle und vertrauensvolle Kundenbeziehungen auf, mit dem Ziel, langfristig und stets lösungsorientiert der beste Partner für Ihre/unsere Kunden zu sein
- Freude bereiten Ihnen auch die Angebotserstellung und die Nachverfolgung des kompletten Auftragsprozesses
- Sie überzeugen durch Konsequenz in der Bearbeitung Ihre Aufträge und bringen diese zu einem erfolgreichen Abschluss
- Zusätzlich liegt auch die Koordination der Lieferungen in Ihrem Verantwortungsbereich, sowie die Einleitung und Abklärung von Maßnahmen bei terminkritischen Aufträgen
- Als erste(r) Ansprechpartner/-in für Reklamationen fällt es Ihnen leicht, Ihren Kunden Lösungen anzubieten, ggf auch Vor-Ort
- Für Sie ist Akquise kein Fremdwort – Sie begeistern sich für die Gewinnung von Neukunden und treiben hier den Auf- und Ausbau selbstständig voran

Das zeichnet Sie aus:

- Sie bringen eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung mit
- Vertrieb ist Ihre große Leidenschaft
- Sie können auf eine fundierte langjährige (>5 Jahre) Vertriebsinnendienstenerfahrung zurückblicken
- Sie konnten idealerweise auch schon Erfahrungen in der Neukundengewinnung sammeln
- eine Reisebereitschaft sollte vorhanden sein, um Projekte mit dem Außendienst ggf. Vor-Ort beim Kunden besprechen zu können
- stetiger Weiterentwicklungswunsch, um die Produkte noch besser verkaufen zu können Sie verfügen idealerweise über eine ausgeprägte Technikaffinität
- Sie sind eine kommunikationsstarke, teamorientierte Persönlichkeit mit Organisationstalent, selbstständiger Arbeitsweise und schneller Auffassungsgabe
- gute Englisch- und MS-Office- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift runden Ihr Profil ab

Das bieten wir Ihnen:

- Eine langfristige Perspektive mit verantwortungsvollen Aufgaben, attraktive Entwicklungsmöglichkeiten in einem stark expandierenden Unternehmen und ein internationales Arbeitsumfeld
- 30 Tage Jahresurlaub
- Vereinbarkeit von Privat- und Berufsleben durch mobile Arbeitsmöglichkeiten und Gleitzeit
- unterschiedliche Weiterbildungsangebote unserer AL-Academy oder externer Partner, z.B. Sprachkurse oder PC- und Software-Trainings
- betriebliche Altersvorsorge
- vermögenswirksame Leistungen in Höhe der gesetzlichen Möglichkeiten

Wenn Sie eine neue berufliche Herausforderung in einer Zukunftsbranche suchen, dann bewerben Sie sich bitte online mit Ihren aussagefähigen Bewerbungsunterlagen inklusive Gehaltswunsch und frühestmöglichem Eintrittsdatum.

Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte per E-Mail an:

bewerbung@al-elektronik.de

Ansprechpartner: Edeltraud Both

Die AL-Elektronik Distribution GmbH ist seit über 20 Jahren am Markt aktiv und zählt zu den führenden Distributoren für elektronische Bauelemente.

Wir bieten rund 200.000 Produkte im Bereich Halbleiter, Passiv und Elektromechanik an und beliefern unsere Kunden mit unterschiedlichen individuellen Logistiklösungen.

Unsere Zentrale und unser Lager mit 2300m² Lagerfläche befinden sich in Braunschweig.

Wir sind von der Allianz für die Region GmbH mit dem Siegel „ZUKUNFTGEBER“ ausgezeichnet. Damit zählen wir zu den attraktivsten Arbeitgebern in der Region Braunschweig, Gifhorn, Helmstedt, Salzgitter und Wolfenbüttel.

mehr Infos unter:

www.al-elektronik.de

